



Публичное акционерное общество «Банк ПСБ»

ПАО «Банк ПСБ»

**ВЫПИСКА ИЗ ПРОТОКОЛА № 17
заседания Комиссии по аккредитации и отбору партнеров**

г. Москва

«12» февраля 2026 г.

Форма проведения: Заочная

Место проведения заседания: г. Москва

Дата: 12.02.2026 г.

Кворум для принятия решений имеется

ВОПРОС №1:

О подведении итогов открытой процедуры конкурентного отбора партнеров из числа юридических лиц на право заключения агентского договора с ПАО «Банк ПСБ» на реализацию комиссионного продукта по оказанию сервисных и информационных услуг (продукт - «КомбоСервис») № 2025 РБ-29 (Извещение на ЭТП ЕСТП № T25028) (далее – процедура конкурентного отбора).

РЕШИЛИ:

1. Принять к сведению информацию об открытии доступа к заявкам участников процедуры конкурентного отбора партнеров (далее – Заявки) на электронной торговой площадке ЕСТП (ООО «Единая система торговых процедур») <https://www.estp.ru>, содержащуюся в Протоколе о результатах открытия доступа к Заявкам и Приложении №1 к настоящему решению.
2. По результатам рассмотрения Заявки единственного Участника процедуры конкурентного отбора партнеров, в соответствии с требованиями Документации, признать соответствующей Заявку Участника №1 (номер Заявки на ЭТП – Z16307).
3. На основании пп. 3.11.3 п. 3.11 Раздела 3 Документации, а также п.10.9.8 Раздела 10 Положения о порядке аккредитации и отбора партнеров ПАО «Банк ПСБ» признать победителем процедуры конкурентного отбора партнеров из числа юридических лиц на право заключения агентского договора с ПАО «Банк ПСБ» на реализацию комиссионного продукта по оказанию сервисных и информационных услуг (продукт - «КомбоСервис») № 2025 РБ-29 Участника №1, заявка которого признана единственной заявкой, соответствующей требованиям и условиям, предусмотренным Извещением и Документацией о проведении процедуры конкурентного отбора партнера.
4. Старшему вице-президенту – руководителю блока розничного бизнеса обеспечить реализацию сотрудничества:
 - 4.1. в течение 30 календарных дней с даты принятия настоящего решения, провести переговоры и заключить с партнером, указанным в п. 3 настоящего решения, агентский договор сроком на 3 (три) года на условиях Документации и Заявки, поступившей от Участника;

- 4.2. в срок не позднее 3 (трех) рабочих дней с даты регистрации Договора, указанного в пп 4.1. настоящего решения, представить его копию группе по аккредитации Департамента закупок посредством направления скан копии по адресу электронной почты cz_accreditation@psbank.ru с указанием в теме сообщения наименования юридического лица Участника №1.

Итоги голосования по вопросу повестки:

«ЗА» (3 голоса);

«Против» (0 голосов).

ПРОТОКОЛ ВСКРЫТИЯ ЗАЯВОК № T25028

«21» января 2026 г.

Предмет Договора	Банк от имени и за счет Партнера, за вознаграждение получаемое от Партнера, совершает действия по: 1. Содействию в заключении с Клиентами договоров об оказании информационных и сервисных услуг в соответствии с офертой; 2. Информированию Клиентов об условиях, стоимости и порядке оказания услуг Партнером в соответствии с офертой; 3. Оформлению и передаче Клиентам Сертификатов в соответствии с Тарифными планами после их оплаты Клиентами.
Сведения о начальной (минимальной) цене (агентском вознаграждении) Договора	Начальная (минимальная) цена Договора составляет: Уровень комиссионного вознаграждения Банка (с учетом НДС) в % от суммы платежей Клиентов за реализованные при посредничестве Банка Сертификаты, под которыми понимаются документы, удостоверяющие заключение Договоров об оказании информационных и сервисных услуг между Клиентами и Партнером, содержащие сведения о номерах Сертификатов, наименованиях Тарифных планов, и предоставляющие Клиентам право доступа к услугам Партнера, предусмотренным выбранными Клиентами следующими Тарифными планами: - Тарифный план 1 Комфорт (20 000 руб.) - не менее 80%; - Тарифный план 2 Максимум (40 000 руб.) - не менее 80%; - Тарифный план 3 Премиум (80 000 руб.) - не менее 80%. В рамках сотрудничества, Банк оставляет за собой право изменить стоимость Тарифных планов (конечной стоимости услуги для клиента) в сторону увеличения, не изменяя при этом перечень оказываемых услуг. Изменения оформляются путем подписания Дополнительного соглашения к Агентскому договору о содействии в реализации услуг.
Место, дата начала срока подачи заявок на участие в открытой процедуре конкурентного отбора, дата и время окончания срока подачи заявок на участие в открытой процедуре конкурентного отбора	Место (адрес) подачи заявок на участие в открытой процедуре конкурентного отбора: заявки на участие в открытой процедуре конкурентного отбора подаются через сайт оператора Электронной торговой площадки ESTR (ООО «Единая система торговых процедур») https://www.estp.ru в порядке, предусмотренном правилами, действующими на электронной площадке. Подача заявок может быть осуществлена только участниками, зарегистрированными на указанной электронной площадке и имеющими электронно-цифровую подпись с расширенным сертификатом для работы на Электронной торговой площадке ESTR. Дата начала срока подачи заявок на участие в открытой процедуре конкурентного отбора: «25» декабря 2025 года. Дата окончания срока подачи заявок на участие в открытой процедуре конкурентного отбора: «21» января 2026 года.

	Время окончания срока подачи заявок на участие в открытой процедуре конкурентного отбора: 12:00 (по московскому времени).
--	--

По окончании срока подачи заявок на участие в открытой процедуре конкурентного отбора партнеров из числа юридических лиц на право заключения агентского договора с ПАО «Банк ПСБ» на реализацию комиссионного продукта по оказанию сервисных и информационных услуг (продукт - «КомбоСервис») № 2025 РБ-29 (далее – Заявки) 12:00 «21» января 2026 года была подана 1 (одна) Заявка следующим участником процедуры конкурентного отбора:

№ п/п	Участник процедуры конкурентного отбора	Дата и время регистрации заявки участника процедуры конкурентного отбора	Предложение участника процедуры конкурентного отбора
1.	Участник № 1 (номер Заявки на ЭТП – Z16307)	20.01.2026 11:33 (MSK)	1. Начальная (минимальная) цена Договора составляет: 1.1. Тарифный план 1 Комфорт (20 000 руб.): - 80% от суммы платежей Клиентов за реализованные при посредничестве Банка Сертификаты (в том числе НДС); 1.2. Тарифный план 2 Максимум (40 000 руб.): - 80% от суммы платежей Клиентов за реализованные при посредничестве Банка Сертификаты (в том числе НДС); 1.3. Тарифный план 3 Премиум (80 000 руб.): - 80% от суммы платежей Клиентов за реализованные при посредничестве Банка Сертификаты (в том числе НДС).