



Публичное акционерное общество «Банк ПСБ»

ПАО «Банк ПСБ»

**ВЫПИСКА ИЗ ПРОТОКОЛА № 217
заседания Комиссии по аккредитации и отбору партнеров**

г. Москва

«05» декабря 2025 г.

Форма проведения: Заочная

Место проведения заседания: г. Москва

Дата: 05.12.2025 г.

Кворум для принятия решений имеется

ВОПРОС №1:

О подведении итогов открытой процедуры конкурентного отбора партнеров из числа страховых организаций на право заключения агентского договора с ПАО «Банк ПСБ» на реализацию страховых продуктов для физических лиц - «Моя территория» (коробочное страхование имущества) № 2025 РБ-39 (Извещение на ЭТП ЕСТП № Т16761) (далее – процедура конкурентного отбора).

РЕШИЛИ:

1. Принять к сведению информацию об открытии доступа к заявкам участников процедуры конкурентного отбора партнеров (далее – Заявки) на электронной торговой площадке ЕСТП (ООО «Единая система торговых процедур») <https://www.estp.ru>, содержащуюся в Протоколе о результатах открытия доступа к Заявкам и Приложении № 1 к настоящему решению.
2. По результатам рассмотрения Заявок участников процедуры конкурентного отбора партнеров (далее – Участники) отклонить Заявку следующего Участника:
 - 2.1. Участник № 1 (номер Заявки на ЭТП – Z12301) по следующим причинам:
 - в нарушение требований пп. 2.4.1.5. п.2.4 Раздела 2 Документации о проведении процедуры конкурентного отбора (далее – Документация), Участник выразил свое не согласие с условиями Раздела 6 Техническая часть Документации.
3. По результатам рассмотрения Заявок Участников процедуры конкурентного отбора партнеров признать соответствующей Заявку следующего Участника:
 - Участник № 2 (номер Заявки на ЭТП – Z13109).
4. На основании пп. 3.11.3 п. 3.11 Раздела 3 Документации, признать процедуру конкурентного отбора партнеров из числа страховых организаций на право заключения агентского договора с ПАО «Банк ПСБ» на реализацию страховых продуктов для физических лиц - «Моя территория» (коробочное страхование имущества) № 2025 РБ-39 состоявшейся и заключить договор с Участником, указанным в п. 3 настоящего решения, заявка которого признана соответствующей требованиям и условиям, предусмотренным Извещением и Документацией о проведении процедуры конкурентного отбора партнеров.

5. Старшему вице-президенту – руководителю блока розничного бизнеса:

- 5.1. в течение 30 календарных дней с даты принятия настоящего решения, провести переговоры и заключить с партнером, указанным в п. 3 настоящего решения, агентский договор на реализацию страховых продуктов для физических лиц - «Моя территория» (коробочное страхование имущества) **сроком на 3 (три) года** на условиях Документации и Заявки, поступившей от Участника в рамках проведенной процедуры конкурентного отбора партнеров;
- 5.2. в срок не позднее 3 (трех) рабочих дней с даты регистрации Договора, указанного в пп 5.1. настоящего решения, представить его копию в Группу по аккредитации Департамента закупок посредством направления скан копии по адресу электронной почты cz_accreditation@psbank.ru с указанием в теме сообщения наименования страховой организации Участника № 2 (номер Заявки на ЭТП – Z13109).

Итоги голосования по вопросу повестки:

«ЗА» (6 голосов);

«Против» (0 голосов).

ПРОТОКОЛ ВСКРЫТИЯ ЗАЯВОК № Т16761

«25» ноября 2025 г.

Предмет Договора	Банк от своего имени по поручению и за счет Партнера ¹ за вознаграждение, получаемое от Партнера, совершает действия по осуществлению оформления договоров страхования по программе страхования, разработанной на условиях правил страхования Партнера.
Сведения о начальной (минимальной) цене (агентском вознаграждении) Договора	<p>Начальная (минимальная) цена Договора рассчитанная от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС) составляет:</p> <p>1. Для тарифных планов с ежегодной оплатой:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Тарифный план 1 Лайт (2 500 руб.) - не менее 80%; - Тарифный план 2 Стандарт (5 000 руб.) - не менее 80%; - Тарифный план 3 Комфорт (10 000 руб.) - не менее 80%; - Тарифный план 4 Максимум (15 000 руб.) - не менее 80%; - Тарифный план 5 Максимум+ (20 000 руб.) - не менее 80%; - Тарифный план 6 Стандарт (4 700 руб.) - не менее 78%; - Тарифный план 7 Комфорт (9 500 руб.) - не менее 78%; - Тарифный план 8 Максимум (14 000 руб.) - не менее 78%; - Тарифный план 9 Максимум+ (18 500 руб.) - не менее 78%. <p>2. Для тарифных планов с ежемесячной оплатой:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Тарифный план 1 Лайт (300 руб.) - не менее 76%; - Тарифный план 2 Стандарт (500 руб.) - не менее 76%; - Тарифный план 3 Комфорт (1 000 руб.) - не менее 76%; - Тарифный план 4 Максимум (1 500 руб.) - не менее 76%; - Тарифный план 5 Максимум+ (2 000 руб.) - не менее 76%. <p>В рамках сотрудничества, Банк оставляет за собой право изменить стоимость Программ страхования (конечной стоимости услуги для клиента), не изменяя при этом перечень оказываемых услуг. Изменения оформляются путем подписания Дополнительного соглашения к Агентскому договору.</p>
Сведения об иных начальных	Начальный (минимальный) объем размещения временно свободных денежных средств

¹Партнер ПАО «Банк ПСБ» - победитель открытой процедуры конкурентного отбора партнеров из числа страховых организаций на право заключения агентского договора с ПАО «Банк ПСБ» на реализацию страховых продуктов для физических лиц - «Моя территория» (коробочное страхование имущества) № 2025 РБ-39 (далее – процедура конкурентного отбора).

<p>(минимальных) условиях процедуры конкурентного отбора</p>	<p>Участника в финансовые инструменты Банка:</p> <ul style="list-style-type: none"> - не менее 400% от плановой суммы сборов страховой премии, указанной в п.12 настоящего извещения о проведении процедуры конкурентного отбора. <p>Размещение денежных средств обеспечивается посредством заключения депозитного договора с Банком.</p> <p>Предложение Участника по размещению временно свободных денежных средств в рамках настоящей процедуры не является обязательным, однако в случае поступления такого предложения в составе заявки Участника, такая Заявка получит дополнительные баллы согласно порядку, установленному п.3.9.8 Документации.</p> <p>Срок размещения временно свободных денежных средств в финансовые инструменты Банка устанавливается равным сроку действия Договора.</p> <p>Максимальный срок, в течение которого победитель процедуры конкурентного отбора обязуется разместить временно свободные денежные средства в финансовые инструменты Банка, составляет 3 месяца с даты заключения Договора.</p> <p>В отсутствие у Участника требуемого для размещения объема собственных временно свободных денежных средств размещение с его стороны может быть обеспечено в сотрудничестве с организацией, состоящей с Участником в одной группе лиц согласно Федеральному закону от 26 июля 2006 г. № 135-ФЗ «О защите конкуренции».</p>
<p>Место, дата начала срока подачи заявок на участие в открытой процедуре конкурентного отбора, дата и время окончания срока подачи заявок на участие в открытой процедуре конкурентного отбора</p>	<p>Место (адрес) подачи заявок на участие в открытой процедуре конкурентного отбора: заявки на участие в открытой процедуре конкурентного отбора подаются через сайт оператора Электронной торговой площадки ETP (ООО «Единая система торговых процедур») https://www.estr.ru в порядке, предусмотренном правилами, действующими на электронной площадке.</p> <p>Подача заявок может быть осуществлена только участниками, зарегистрированными на указанной электронной площадке и имеющими электронно-цифровую подпись с расширенным сертификатом для работы на Электронной торговой площадке ETP.</p> <p>Дата начала срока подачи заявок на участие в открытой процедуре конкурентного отбора: «10» ноября 2025 года.</p> <p>Дата окончания срока подачи заявок на участие в открытой процедуре конкурентного отбора: «25» ноября 2025 года.</p> <p>Время окончания срока подачи заявок на участие в открытой процедуре конкурентного отбора: 16:00 (по московскому времени).</p>

По окончании срока подачи заявок на участие в открытой процедуре конкурентного отбора партнеров числа страховых организаций на право заключения агентского договора с ПАО «Банк ПСБ» на реализацию страховых продуктов для физических лиц - «Моя территория» (коробочное страхование имущества) № 2025 РБ-39 (далее – Заявки) 16:00 «25» ноября 2025 года были поданы 2 (две) Заявки следующими участниками процедуры конкурентного отбора:

№ п/п	Участник процедуры конкурентного отбора	Дата и время регистрации заявки участника процедуры конкурентного отбора	Предложение участника процедуры конкурентного отбора																		
1.	Участник № 1 (номер Заявки на ЭТП – Z12301)	14.11.2025 14:46 (MSK)	<div>1. Начальная (минимальная) цена Договора составляет:</div> <table><tr><td colspan="3">1.1. Для тарифных планов с ежегодной оплатой:</td></tr><tr><td>1.1.1</td><td>Тарифный план 3 (Комфорт 10 000 руб.), Тарифный план 4 (Максимум 15 000 руб.)</td><td>- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС);</td></tr><tr><td>1.1.2</td><td>Тарифный план 1 (Лайт 2 500 руб.), Тарифный план 2 (Стандарт 5 000 руб.), Тарифный план 5 (Максимум+ 20 000 руб.)</td><td>- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС);</td></tr><tr><td>1.1.3</td><td>Тарифный план 6 (Стандарт 4 700 руб.), Тарифный план 7 (Комфорт 9 500 руб.), Тарифный план 8 (Максимум 14 000 руб.), Тарифный план 9 (Максимум+ 18 500 руб.)</td><td>- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС);</td></tr><tr><td colspan="3">1.2. Для тарифных планов с ежемесячной оплатой:</td></tr><tr><td>1.2.1</td><td>Тарифный план 1 (Лайт 300 руб.), Тарифный план 2 (Стандарт 500 руб.), Тарифный план 3 (Комфорт 1 000 руб.), Тарифный план 4 (Максимум 1 500 руб.), Тарифный план 5 (Максимум+ 2 000 руб.)</td><td>- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС).</td></tr></table>	1.1. Для тарифных планов с ежегодной оплатой:			1.1.1	Тарифный план 3 (Комфорт 10 000 руб.), Тарифный план 4 (Максимум 15 000 руб.)	- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС);	1.1.2	Тарифный план 1 (Лайт 2 500 руб.), Тарифный план 2 (Стандарт 5 000 руб.), Тарифный план 5 (Максимум+ 20 000 руб.)	- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС);	1.1.3	Тарифный план 6 (Стандарт 4 700 руб.), Тарифный план 7 (Комфорт 9 500 руб.), Тарифный план 8 (Максимум 14 000 руб.), Тарифный план 9 (Максимум+ 18 500 руб.)	- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС);	1.2. Для тарифных планов с ежемесячной оплатой:			1.2.1	Тарифный план 1 (Лайт 300 руб.), Тарифный план 2 (Стандарт 500 руб.), Тарифный план 3 (Комфорт 1 000 руб.), Тарифный план 4 (Максимум 1 500 руб.), Тарифный план 5 (Максимум+ 2 000 руб.)	- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС).
1.1. Для тарифных планов с ежегодной оплатой:																					
1.1.1	Тарифный план 3 (Комфорт 10 000 руб.), Тарифный план 4 (Максимум 15 000 руб.)	- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС);																			
1.1.2	Тарифный план 1 (Лайт 2 500 руб.), Тарифный план 2 (Стандарт 5 000 руб.), Тарифный план 5 (Максимум+ 20 000 руб.)	- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС);																			
1.1.3	Тарифный план 6 (Стандарт 4 700 руб.), Тарифный план 7 (Комфорт 9 500 руб.), Тарифный план 8 (Максимум 14 000 руб.), Тарифный план 9 (Максимум+ 18 500 руб.)	- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС);																			
1.2. Для тарифных планов с ежемесячной оплатой:																					
1.2.1	Тарифный план 1 (Лайт 300 руб.), Тарифный план 2 (Стандарт 500 руб.), Тарифный план 3 (Комфорт 1 000 руб.), Тарифный план 4 (Максимум 1 500 руб.), Тарифный план 5 (Максимум+ 2 000 руб.)	- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС).																			

			2. Размещение средств в финансовые инструменты Банка составляет: - 400% от плановой суммы сборов страховой премии.																		
2.	Участник № 2 (номер Заявки на ЭТП – Z13109)	25.11.2025 14:09 (MSK)	1. Начальная (минимальная) цена Договора составляет: <table><tr><td colspan="3">1.1. Для тарифных планов с ежегодной оплатой:</td></tr><tr><td>1.1.1</td><td>Тарифный план 3 (Комфорт 10 000 руб.), Тарифный план 4 (Максимум 15 000 руб.)</td><td>- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС);</td></tr><tr><td>1.1.2</td><td>Тарифный план 1 (Лайт 2 500 руб.), Тарифный план 2 (Стандарт 5 000 руб.), Тарифный план 5 (Максимум+ 20 000 руб.)</td><td>- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС);</td></tr><tr><td>1.1.3</td><td>Тарифный план 6 (Стандарт 4 700 руб.), Тарифный план 7 (Комфорт 9 500 руб.), Тарифный план 8 (Максимум 14 000 руб.), Тарифный план 9 (Максимум+ 18 500 руб.)</td><td>- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС);</td></tr><tr><td colspan="3">1.2. Для тарифных планов с ежемесячной оплатой:</td></tr><tr><td>1.2.1</td><td>Тарифный план 1 (Лайт 300 руб.), Тарифный план 2 (Стандарт 500 руб.), Тарифный план 3 (Комфорт 1 000 руб.), Тарифный план 4 (Максимум 1 500 руб.), Тарифный план 5 (Максимум+ 2 000 руб.)</td><td>- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС).</td></tr></table> 2. Размещение средств в финансовые инструменты Банка составляет: - 0% от плановой суммы сборов страховой премии.	1.1. Для тарифных планов с ежегодной оплатой:			1.1.1	Тарифный план 3 (Комфорт 10 000 руб.), Тарифный план 4 (Максимум 15 000 руб.)	- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС);	1.1.2	Тарифный план 1 (Лайт 2 500 руб.), Тарифный план 2 (Стандарт 5 000 руб.), Тарифный план 5 (Максимум+ 20 000 руб.)	- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС);	1.1.3	Тарифный план 6 (Стандарт 4 700 руб.), Тарифный план 7 (Комфорт 9 500 руб.), Тарифный план 8 (Максимум 14 000 руб.), Тарифный план 9 (Максимум+ 18 500 руб.)	- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС);	1.2. Для тарифных планов с ежемесячной оплатой:			1.2.1	Тарифный план 1 (Лайт 300 руб.), Тарифный план 2 (Стандарт 500 руб.), Тарифный план 3 (Комфорт 1 000 руб.), Тарифный план 4 (Максимум 1 500 руб.), Тарифный план 5 (Максимум+ 2 000 руб.)	- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС).
1.1. Для тарифных планов с ежегодной оплатой:																					
1.1.1	Тарифный план 3 (Комфорт 10 000 руб.), Тарифный план 4 (Максимум 15 000 руб.)	- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС);																			
1.1.2	Тарифный план 1 (Лайт 2 500 руб.), Тарифный план 2 (Стандарт 5 000 руб.), Тарифный план 5 (Максимум+ 20 000 руб.)	- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС);																			
1.1.3	Тарифный план 6 (Стандарт 4 700 руб.), Тарифный план 7 (Комфорт 9 500 руб.), Тарифный план 8 (Максимум 14 000 руб.), Тарифный план 9 (Максимум+ 18 500 руб.)	- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС);																			
1.2. Для тарифных планов с ежемесячной оплатой:																					
1.2.1	Тарифный план 1 (Лайт 300 руб.), Тарифный план 2 (Стандарт 500 руб.), Тарифный план 3 (Комфорт 1 000 руб.), Тарифный план 4 (Максимум 1 500 руб.), Тарифный план 5 (Максимум+ 2 000 руб.)	- 80% от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при содействии Банка (в том числе НДС).																			